

## 围绕“四新” 主攻“四化” 在乡村振兴上开新局

# 普定生态鲟鱼“游”向东南亚

早报记者 李伟 文/图

1月12日,记者走进普定县黄桶街道后寨村普定县铭瑞渔业有限公司,在该公司生态鲟鱼养殖基地,只见一条条鲟鱼在鱼池中畅快地游来游去,管理人员正在观察鲟鱼生长情况,同时对鱼池周边环境进行观测。

鲟鱼出口到越南?这可不是什么新鲜事。该公司养殖的鲟鱼就是以出口到越南等东南亚国家为主。

“我们公司养出来的鲟鱼个头大、味道鲜美,很受越南商家的欢迎。”该公司管理人员王保彬介绍。

“除了每天给鲟鱼喂两次饵料,还需要经常巡视鱼池,观察鱼儿的生长变化。”王保彬说,他的工作主要是喂养鲟鱼,掌握鲟鱼的生长信息,防止鲟鱼缺氧、生病。

据了解,普定县铭瑞渔业有限公司在黄桶街道后寨村经营渔业养殖近二十年,主要养殖鲟鱼,目前,有生态鱼池30余个,养殖方式以高密度养殖为主。该



工作人员在给鲟鱼投喂饵料

公司养殖的鲟鱼能够走出国门,成为越南商家的抢手货,一方面是因为越南气温高,不适合养殖鲟鱼,其国内鲟鱼市场缺口大,另一方面,也离不开普定县得天

独厚的自然条件,以及成熟的鲟鱼养殖技术。

好水才能养好鱼。鲟鱼属于冷水鱼,素有“水中熊猫”和“水中活化石”之称。

普定县年平均气温15.1℃,夏季水温不超过28℃,年平均降雨量1378.2毫米,冷水资源丰富,水质优良无污染,给鲟鱼创造了良好的生长条件。

“铭瑞公司养殖场的水源来自后寨河,属于活水养殖。”普定县畜牧中心副主任方松介绍,鲟鱼生长周期在3年左右,最重能长到上百斤,售卖的最佳重量为10到15斤。

“以前卖鲟鱼,一条一条卖。现在卖鱼,一车一车发,销售不成问题,有时候还供不应求。”看着鱼池里活蹦乱跳的鲟鱼,王保彬说,目前,他们公司养殖的鲟鱼随着市场价的不涨,发到越南的批发价在21元1斤,许多商家抢着要。

“我们公司每年出产鲟鱼350余吨,年产值上千万元,主要以出口到越南等东南亚国家为主。”王保彬介绍,养殖鲟鱼技术很关键,为了提高鲟鱼存活率和鲟鱼肉质品质,公司对鲟鱼养殖技术不断加大投入,为鲟鱼出“游”提供了保障。

## 天龙镇高田村:

# 小平菇托起“致富梦”

早报记者 李伟

近日,记者来到位于平坝区天龙镇高田村的安顺市平坝区陈姣聪平菇种植基地,一个个白色大棚异常显眼,还未进入大棚,便有一股清新的菌香扑鼻而来,大棚内一排排菌棒整齐摆放,一簇簇平菇像云朵一样破棒而出,鲜嫩饱满,长势喜人。

采摘、装筐、搬运、入库……平菇种植户陈姣聪和工人们穿梭在菌架之间,忙得不亦乐乎。只见他娴熟地用手捂住菇根,轻轻一扭,整朵平菇轻松入筐,不一会儿,身边的筐子就装得满满当当。

“平菇长成这样就可以采摘了,这个时候的平菇品质最好,新鲜也耐保存。”陈姣聪一边采摘平菇一边向记者介绍。

据了解,平菇具有生长旺盛、适应性强、生长周期短等种植特点,和传统的种植业相比,是典型的成本低、见效快的产业项目。而高田村依托独特的地理环境优势,种植平菇产量较高、品质较好,深受市场欢迎。

为了种出高品质的平菇,陈姣聪平日里没少下功夫,他花费大量的时间管

护菌棒,时常对大棚温度进行检查,确保平菇有一个好的生长环境,这样长出来的平菇菇型整齐、色泽润亮、质地鲜嫩而肥厚。

“我们基地的平菇长得非常好,现在每天能采2000多斤。”陈姣聪介绍,平菇一个生长周期可以采摘4至5茬,一般15至20天采摘一茬,一年有2个生长周期。

谈及销路,陈姣聪说,他的平菇主要卖到四川、广东等省外地区,都是卖家上门收购,所以并不担心销售问题。

每年该基地可带动周边3000余人次

在家门口就业务工,发放务工费30余万元,有力促进群众增收致富。

据悉,目前,高田村平菇生产规模相对较稳定,建有种植大棚30余个,每个大棚内有8000余个菌棒,每个菌棒至少可产一斤平菇,年产平菇近30万斤。

“高田村气候条件好,地理位置优越,有利于发展平菇种植。”天龙镇农业服务中心副高级农艺师黄安吉介绍,下一步,将积极引导种植户做好平菇管护和采收工作,大力发展平菇种植,为全镇产业结构调整发展贡献力量。

## 板当镇小寨关村:

# 家庭农场助力“安心养”

早报记者 姚福进 李超然 文/图



小寨关村肉鸡养殖家庭农场

寒风料峭,冬意正浓。在紫云自治县板当镇小寨关村的肉鸡养殖家庭农场内,养殖户陈英每天清晨开始查看肉鸡生长情况、清扫鸡舍、投放饲料……在她的精心饲养下,上万只肉鸡成长茁壮。

据了解,小寨关村肉鸡养殖家庭农场项目采取“龙头企业+村公司+农户”的管理模式,与四川德康集团公司进行统一管理、统一疫苗、统一消毒、统一饲养标准、统一产品销售,实现了专业化和规模化饲养、产业化经营。

据小寨关村驻村第一书记杨泽利介绍,该农场于2023年2月

建成,3月投入运营,占地面积13亩,共有3个养殖大棚,存栏肉鸡2.5万只,年出栏3批共7万余只,现有“德乡一号”“土皇一号”等5个品种。

“自农场建好后,我们就负责给公司代养肉鸡,养殖105至110天可以出栏,现在卖出了两批肉鸡,第一批利润5万元,第二批利润7万元,第三批肉鸡已经进栏了。”陈英笑着说,鸡苗、饲料和技术都由公司提供,出栏以后再卖给公司,不用担心销路问题。

承接代养业务,不仅让养殖户在家门口低风险就业,还为其带来

了可观的收益。“从目前肉鸡的生长情况看,我们一年出栏三批肉鸡,肉鸡损耗越少,利润越高,一年的纯利润大概有十几万元。”谈起经营家庭农场的效益,陈英脸上甚是欣慰。

通过引进公司建立家庭农场养殖肉鸡,不仅降低了村民的资金负担和投资风险,实现了智能化养殖,每年还为小寨关村创造了8万余元的村集体经济收入。“下一步,我们将配合公司与养殖户,全力做好服务,不断巩固小寨关村肉鸡养殖业的发展,助力农业增效、农民增收,助推乡村振兴。”杨泽利说。