

不负好春光 奋战“开门红”

贵州启黔重工科技有限公司:

科技创新赋能 产品加速“出海”

□本报记者 郭黎潇 文/图

“这里能看到我们整个生产流程,钢材经过切割加工、打磨焊接等一系列流程,最终成为各种配件,组装调试后便能发往中东……”3月19日,位于镇宁工业园区的贵州启黔重工科技有限公司生产车间内,机械设备隆隆作响,工人正在加班加点赶制订单。配件加工、点焊操作、设备组装……一台价值百万元的移动破碎筛分设备即将成型。

贵州启黔重工科技有限公司于2018年成立,是一家集设备研发设计、生产制造、市场销售、配件供应、售后维护为一体的移动破碎筛分设备生产制造商,其设备广泛应用于矿山岩石及矿石的破碎筛分,公路、铁路、市政建设工程中的砂石料加工、建筑垃圾的分类分选、破碎筛分等领域。



工人正在组装设备

提及公司创立初衷,该公司董事长王大林表示,早年间退伍回到家乡后他一直从事工程方面的工作,工程上使用的设备多为国外采购,价格、运输和维护成本都非常高,维护周期长,这让他们很困扰。经过多次实地考察研究,考虑到家乡营商环境、地理位置和交通等方面都很有优势,同时也想回报家乡,王大林萌生了成立公司自己研发生产制造设备的想法。

“那时移动破碎筛分设备主要来自国外,国内能够生产制造的厂商很少,且价格高昂,设计也满足不了多样化的需求。”王大林介绍,公司成立后聘请专业设计人员,结合国内市场实际需求,开始尝试自主研发。

几年来,该公司不断加大研发投入,推动技术创新升级,改进产品质量。与国外同类产品相比,该公司生产的设备具有技术更优、产品多样化、价格较低、服务优质等特点,短短几年,产品畅销全国各地,该公司也逐渐成长为国内破碎筛分行业的佼佼者,国内市场占有率达到前三。

“我们的设计充分考虑到了市场不同的需求,更加人性化和实用,从产品设计到生产,其中60%由我们自主完成,所以能提供更好的售后服务,市场认可度很高。”王大林告诉记者。

近年来,随着“中国制造”不断转型升级,该公司也开始加快海外市场布局。

“今年我们跟俄罗斯签订了将近一千万的订单,中东地区也有五六千万,所以从2月底开始一直在加班加点生产。现在赶制的这批订单是发往巴西的,这个月底大概发货18台左右。”王大林介绍,公司会根据用户的各种需求

对设备进行改良及个性化设计,有价格、质量和服务等优势,能更大程度地满足国内和全球客户的需求。目前公司产品主要出口俄罗斯、马来西亚、越南、菲律宾、巴西及中东等国家和地区。

“我们一季度已销售两千多万元,今年销售额预计能达到1个亿以上。”王大林说,随着订单增多,公司下一步将扩大生产车间,增加生产线,同时不断进行技术和产品的研发更新,更好适应市场需求,助力地方经济高质量发展。

肖正强代表:

把产业做强做精做大 让群众的日子越过越好

□本报记者 桂传念

使命在肩,步履匆匆。刚刚参加完全国两会返回家乡的全国人大代表、平坝区白云镇平元村党支部书记肖正强便走进基层群众,投入到全国两会精神的宣讲中。

3月14日下午,平元村村委会议室里气氛热烈,平元村村委干部、党员代表、群众们齐聚,期待着肖正强与他们分享全国两会的好政策、好声音。“今年乡村会有哪些变化?”“农民增收还有哪些渠道?”……宣讲中,肖正强结合自己在全国两会上的所见所感和履职经历,向在场的干部群众讲解着社会关心的热点问题,用生动的案例把国家的惠民利民政策讲清楚、讲明白。现场大家听得认真、听得起劲。

“宣讲方式接地气,讲的内容也和我们的生活息息相关,听得懂,记得住,用得上。我相信未来家乡会越来越美,日子会越过越好!”村民罗振发激动地说。

“习近平总书记参加江苏代表团审议时强调,要牢牢把高质量发展这个首要任务,因地制宜发展新质生产力。新质生产力不仅仅指的新技术,结合我们农村农业发展,新质生产力的‘质’既体现在对耕地的保护与土壤的优化,对资源的有效利用,又体现在智慧农业的发展,将新兴技术与

材料的应用、生产效率的提升与绿色低碳农业的发展相结合。这让我们今后在乡村振兴道路上的步伐迈得更有力!”肖正强的宣讲,让大家干劲倍增。

春天的平元村万亩坝上油菜花盛开,春风拂过,满目金黄。“近两年通过和企业合作,举办了多场地方特色旅游节庆活动,吸引周边省市游客观光旅游。自2022年开放接待游客以来,平元村累计接待游客30万人次,营收500万元左右,直接带动就业80人左右,间接带动务工1500人。农户开办农家乐、超市、小吃店等,不仅增加了农民收入,还增强了村里的经济活力。”肖正强说,这些实实在在的成效都增强了群众的幸福感、获得感。

干干净净地为群众办实事,埋头苦干建设平元村,把村庄建设成产业兴、农民富、生态美的和美乡村是肖正强的新年愿景。肖正强表示,下一步将会继续把全国两会精神学习好、宣传好、落实好,把村里现有产业做强、做精、做大,用“走出去”和“请进来”的方式,积极培育培养更多“土专家”“田秀才”服务好农业产业,让群众在家门口实现就业增收致富。

代表委员回乡记

贵州思特技术有限公司获评 全省首家“一类”竹木草制品生产企业

本报讯(记者 李锐)近日,贵安新区海关对位于平坝夏云工业园区的贵州思特技术有限公司进行了竹木草制品生产企业分类管理现场评审,企业获得“一类”竹木草制品生产企业评级,是贵州省首家被评为“一类”竹木草制品的企业。

“竹产业是贵州省特色农业产业之一,我们生产的竹制马桶盖也得到海外市场的认可,此次获评‘一类’竹木草制品生产企业,对于接下来的外贸出口将有很大的推动作用。”该公司副总经理倪明说。据悉,此次贵州思特技术有限公司获评“一类”竹木草制品生产企业,将会享受到更多的便利化措施,其中海关对企业属地抽查批频率将从

30%降低至5%。“我们是第一个把竹子做成马桶盖并在北地区广受欢迎的企业,也是第一个将3D技术运用到马桶盖上的企业,同时我们还是第一个将马桶盖做出了动画效果的企业。”倪明表示,公司近二十年来一直专注于马桶盖生产,在欧美持有上百项的专利、外观等知识产权保护,马桶盖的设计图案超过5000种,包括浮雕、3D动画、夜光动态影像等多种样式。2017年初,公司还通过认证成为全球最大的在线销售公司亚马逊直采业务供应商。未来公司将以此获评“一类”竹木草制品生产企业为契机,继续在产品研发、设计和细节上下功夫,用优质、创新、环保的产品赢得更多的客户。

创新产品 优化服务 降低融资成本 金融“贷”动 肉牛产业“牛”起来

□贵州日报天眼新闻记者 申川

全省金融系统持续做好绿色金融和普惠金融大文章,不断以金融活水滋养乡村振兴产业,创新产品优化服务降低融资成本,解决牛产业经营者融资困难,助推全省牛产业发展。

金融助力养牛人

普定县马场镇新寨村村民赵德虎经营家畜养殖多年,两年前想转型养牛,但资金成了“拦路虎”。就在他一筹莫展之际,普定农商银行马场支行工作人员上门走访,当即教他办理线上贷款,成功拿到了启动资金。

“贷得20万元,养了19头牛,每年收入10万元左右。”赵德虎说,现在银行利率也低,还想再贷点,再养十多头,扩大点规模。

在新寨村,像赵德虎一样获得贷款支持养牛的还有70户,均以家庭牧场散户养殖为主。新寨村党支部书记蔡永忠介绍,在普定农商银行马场支行的支持下,该村已有100余户村民通过贷款发展种植养殖产业。

普定农商银行马场支行党支部书记、行长朱敏毅介绍,截至目前,马场支行共支持新寨村肉牛养殖贷款71户、1200余万元,该村肉牛出栏增加300余头,为农户增收300余万元。同时,发放的脱贫人口小额信贷产品为农户节约贷款利息30余万元。今年,马场支行还将围绕肉牛养殖,实施小产业链金融服务,重点支持菌草种植和肉牛深加工。

金融产品进“牛场”

息烽县小寨坝镇盘脚营村村民代云2020年开始养黄牛,从开始喂养几头到两年后的几十头,年销售收入也从几万元增加到50万元。

2023年初,受疫情影响养殖场资金周转不开,代云为购买小牛崽的事情很着急。“错过时节,一年收入都会受影响。”

恰好当时,贵州银行息烽支行成立“兴农贷”小分队,进村入户讲解相关贷款政策,宣传防范网络及电信诈骗知识。小分队到小寨坝镇惠民服务站宣讲时,代云正好遇上。

“之前也听说过‘兴农贷’,就现场咨询了一下。”代云说。

了解代云的情况后,小分队工作人员让他赶快准备相关资料。当年2月初,息烽支行向代云发放了20万元贷款。

“资金一到账,我就去买了小牛崽,没有错过养殖时机。”代云说。

据了解,息烽支行“兴农贷”推出以来,已投放290笔、金额3231.22万元,主要支持当地农产品种植、养殖等产业发展。

金融服务跟“牛”走

走向镇远县羊场镇凯凯村养牛大户王永波养牛基地,远远就听见了一阵“哞哞”声。

“目前养有150头,销路不愁,资金回笼及时。”王永波说,能有如今的规模很不容易,在最艰难、最关键的时候,得到了镇远农商银行的帮助,养殖场才走上了正轨。

2018年,镇远县大力支持发展肉牛养殖产业。王永波深思熟虑后决定开办一家肉牛养殖场。创业初期,他养殖肉牛30头,但前期投入大、成本高,资金一度成为难题。他也想到过贷款,但农户缺乏有效抵押物,他不敢迈进银行的大门。

镇远农商银行工作人员在普惠大走访中了解到这一情况后,主动服务,为王永波提供了10万元贷款,让他度过了艰难的初创时刻。

前几年,受疫情影响,王永波养殖的肉牛异地调运受阻,养殖场一度濒临破产。“当时,彻夜难眠。”王永波说,最关键的时候,镇远农商银行又为他提供了20万元普惠贷款,这才熬过难关。

2022年,王永波打算将养殖场规模扩展到130头,又在该行贷款20万元搭建了新的牛棚。这一次顺利贷款得益于镇远农商银行推出的“生物活体”抵押贷款。这一金融创新产品解决了辖区内肉牛企业融资扩大生产缺乏抵押物的困境。

数据显示,截至2023年年末,镇远农商银行共支持养牛户贷款3.13亿元、惠及农户4130余户。

贵州鸿侠航空有限公司:

满产扩能“齐步跑”

□本报记者 蒋天瑜

近日,走进平坝区黎阳老厂区贵州鸿侠航空有限公司生产车间,工人们忙碌地穿梭在所负责的设备之间,盯紧产品生产的各个环节,以保障产出的质量。

“航空发动机是一种高度复杂和精密的热力机械,是飞机的‘心脏’,在航空发动机中,机匣是一种特殊的零件,加工难度大,一直以来是发动机生产的关键。我们主要就是负责生产机匣。目前我们一线员工有40

余人,都是经过专业培训后上岗。最近生产任务比较紧,我们采用两班倒作业的方式来完成订单,同时为进一步提升能效,我们进入边生产边入驻设备的状态。”该公司生产部副部长王光强说。

据悉,贵州鸿侠航空有限公司是从成都引进的一家立足航空航天航空领域,拥有核心自主知识产权,从事航空、航天、航发工艺装备的研发、设计和制造业务的国家高新技术

企业。2023年入驻平坝黎阳老厂区后,在政府优惠政策和企业服务的双重加持下,当年迅速实现投产,主要围绕航空发动机工艺装备及精密零部件展开深度的配套加工制造。目前为黎阳国际、黎阳动力做配套服务。

据悉,该公司项目共投资2.4亿元,分为两期建设,目前一期已全面投产,二期项目在市、区两级政府的大力支持和帮助下开始推动建设,建成投

产后预计能解决300余人就业问题,年产值达3亿元。

“随着公司发展,市场规模拓宽、业务增量。下一步公司将全面建设航空发动机的智能制造生产线,坚持研发新技术,做好配套服务,服务于黎阳动力、黎阳国际,立足贵州,辐射全国,深耕航空发动机市场。在二期项目里,我们会新增特种焊接、3d打印技术,填补我们的短板和不足。”该公司总经理张仪说。

熊猫精酿(安顺)酒业有限公司:

开发新产品 拓展新市场

□本报记者 罗含瑶

走进熊猫精酿(安顺)酒业有限公司,在威士忌生产线上,记者看到麦芽原料经过粉碎、糖化、过滤、加酵母、蒸馏等道工序,被制成威士忌,并送入库房进行储存。

“刚蒸馏出来的威士忌还不算成品,至少需要存放两年才能成为成品酒进行销售。”该公司生产负责人陈彪向记者介绍,威士忌是该公司近年来新开拓的业务,自2016年便开始布局,从人才培养、国内建厂实验到开设威士忌酒渠道销售测试,持续投入了7年。

“最初一批的威士忌产品是在湖南益阳酒厂完成蒸馏,安顺工厂则是从

2022年开始生产威士忌。”陈彪告诉记者。

鉴于企业自身的精酿啤酒属性以及啤酒和威士忌在糖化和发酵的共通之处,安顺工厂一直所采用的是将精酿啤酒生产与威士忌生产部分并线的生产模式。

2023年以来,随着企业威士忌产品开发日趋成熟,储备量也达到了一定规模,该公司正在筹划新建一个厂房专门生产威士忌产品,预计将在今年6月完成建设。届时,威士忌系列产品也将正式全面上市。“在新厂建成后,将增加两条生产线,生产效率全面提升,一年

威士忌产量可达3000桶,产值约9000万元。”陈彪说。

据了解,目前企业威士忌存量有600桶,涵盖雪莉桶、波本桶、红葡萄酒桶等15种桶型。“为给产品上市预热,当下我们采取了预售的方式,通过举办品鉴会,让有兴趣的客户提前购买,仍由企业自行存储,待成为成品酒后再寄出。”陈彪表示,在这个过程中,企业每隔一段时间就会从桶中取出小样寄给客户,让他们可以实时掌握自己购买的这桶酒的熟成情况。目前已销售130余桶。

“安顺的温度和湿度非常接近于苏格兰气候特点,冬无严寒,夏无酷暑,非

常适合威士忌的生产和缓慢熟成。”对于为何会选择在安顺生产威士忌,陈彪说道。

对于新产品的市场,熊猫精酿公司寄予了厚望。陈彪表示,企业前期做了大量市场调研,了解到当下年轻人对于白酒的需求正在下降,他们更注重口感的柔和性和多样性,威士忌的市场占有率不断上升,是发展的良好机遇。“作为贵州第一家做威士忌的企业,我们对此充满了信心。接下来,在产品上市后将会全面铺开宣传,打通销售渠道,积极抢占国内威士忌市场,实现企业的进一步发展。”陈彪说。

关岭东关茶叶种植有限责任公司:

山上采茶忙 山下制茶香

□本报记者 高智

座座茶山飘香,又是一年采茶时。近段时间,关岭东关茶叶种植有限责任公司在关岭自治县各乡镇发展的茶山、茶园纷纷进入春茶采摘期,该公司紧抓采茶、制茶进度,赶制“明前茶”抢鲜上市。

走进该公司位于永宁镇紫山村的百亩茶叶种植基地,一棵棵茶树吐露新芽,色泽翠绿。为抢抓今年春茶的采摘进度,该公司董事长郭启平一大早就组织数十位茶农进山采茶。

“紫山村百亩茶叶种植基地因为当地气候的原因,较之同类产品上市

早,所以我们在元宵节过后便组织工人抢抓农时采摘春茶,提高首批‘明前茶’的下树率。”郭启平告诉记者,按照目前的采摘进度,紫山村百亩茶叶种植基地的春茶在谷雨节气之前就能采摘结束。

关岭自治县地势高低起伏,地貌类型复杂多样,部分高海拔区域常年伴有云雾缭绕,年平均气温14摄氏度左右,冬无严寒、夏无酷暑,雨水充沛、雨热同季,具有种植高山名优茶得天独厚的气候环境和地理条件。

郭启平是该县普利乡东关村人,从

事茶生意近20年光景,随着时间的推移,他所创办茶企相继在普利乡、永宁镇、沙营镇等乡镇打造茶山、茶园,如今已经种植茶叶超5000亩。

“每年春茶采摘期之前,老客户便会把‘明前茶’全部预定完,公司也就一直处于抓生产、赶订单的状态。”郭启平说,该公司所产的茶叶主要销售至山东青岛、广东广州和江苏、河南部分地区,这些地方的客户都非常喜欢关岭的山云雾生态绿茶。

今年该公司种植的春茶长势普遍较好,而好的“明前茶”则需要及时

抢“鲜”加工。在该公司的茶叶加工厂内记者看到,制茶师正在对茶青进行加工,杀青、揉捻、成型、磨光、烘干、提香……在娴熟的制茶技艺下,茶叶鲜嫩的色泽蜕变为馥郁芳香的生态茶叶。

郭启平告诉记者,今年公司投入200多万元引进了一批先进的生产设备,使得生产出来的“明前茶”在品质上提升了一个档次。下一步,还将计划再投入300万元采购夏秋茶生产设备,专门用于制作白茶系列产品。